

Werte wahren, Werte erhalten – Gold- und Schmuckhandel mit Vertrauen

Seit fast 40 Jahren ist die Manfred Lipp GmbH in der Ravensburger Unterstadt ansässig und bietet beim Handel mit Gold, Schmuck und Edelsteinen einen vertrauensvollen und transparenten Service. Inhaber Manfred Lipp erklärt im WOCHENBLATT, warum es sich auch beim aktuellen Goldpreis lohnen kann, alten Schmuck zu verkaufen.

■ **Herr Lipp, der Goldpreis ist in der letzten Zeit etwas unstabil. Übers Jahr gesehen ergeben sich Schwankungen von über 10%. Wie sehen Sie die weitere Entwicklung?**

Manfred Lipp: Das ist eine schwierige Frage, die niemand beantworten kann. Tatsache ist, nachdem der Goldpreis vor ca. fünf Jahren auf einem Höchststand von ca. 45 Euro pro Gramm war, ist er bis Anfang 2014 auf ca. 30 Euro gefallen. Seither hat sich der Preis wieder gut entwickelt. 2017 gab es jedoch größere Schwankungen und zur Zeit liegen wir bei ca. 34,- bis 35,- Euro pro Gramm Feingold.

■ **Wie schätzen Sie die zukünftige Entwicklung ein?**

Für die Zukunft sehe ich zur Zeit wieder eine leicht fallende Tendenz, was ich im übrigen letztes Jahr richtig vorher gesagt hatte, da die Schuldenpolitik der Länder weiter wachsen wird. Besonders in Amerika sagen die Fachleute ja eine enorme Verschuldung des Staates voraus, was mittelfristig für steigende Zinsen sorgen wird und dadurch könnte der Goldpreis etwas nachgeben.

■ **Sollte man zum gegenwärtigen Goldpreis verkaufen?**

Durchaus. Wir haben heute den gleichen Goldpreis wie vor ca. drei Jahren. Das bedeutet: Goldware, Schmuckstücke und natürlich Erbstücke kann man immer noch mit gutem Gewinn verkaufen. Der Goldwert hat sich in den letzten 10 Jahren immerhin verdreifacht!

■ **Was raten Sie einem Interessenten, der Gold veräußern möchte?**

Man sollte vor allem darauf achten, dass hinter einem Unternehmen auch ein klar definierter Name, eine bekannte Adresse und eine Festnetz-Telefonnummer steht. Während der Boomzeit haben sich viele Quereinsteiger, oft mit Sitz im Ausland, etabliert. Die werben intensiv mit garantierten Best- oder Höchstpreisen. Ob diese Versprechungen dann tat-



Manfred Lipp nimmt sich persönlich Zeit für die Kunden. Zur diskreten Abwicklung von Ankaufsgeschäften lädt er seine Kunden gerne in seinen separaten Ankaufsraum
FOTOS: ARCHIV

sächlich so eingehalten werden, ist eine andere Sache. Auf jeden Fall sollte man sich eine zweite Meinung einholen. Aufpassen sollte man auch, wenn bei einer telefonischen Anfrage gleich ein konkreter Preis versprochen wird, ohne dass die Ware überhaupt angeschaut wurde. Meist sind die genannten Zahlen nur Lockpreise – um mit den Kunden in näheren Kontakt zu kommen. Bei seriösen Ankäufern muss zur eindeutigen Bestimmung des Ankaufspreises die Ware in Augenschein genommen werden.

■ **Das heißt, dass Sie tel. Preisangeboten ablehnen?**

Unbedingt, am Telefon erhalten Sie von uns kein Angebot, wie gesagt, die Ware muss vorliegen, alles Andere ist meiner Ansicht nach unseriös.

■ **Bei welchen Stücken raten Sie als Experte zum Verkauf?**

Alter, kaputter Goldschmuck, Stücke, die man schon jahrelang nicht mehr getragen oder geerbt hat und natürlich altes Zahngold, auch noch mit Zähnen dran, da braucht sich niemand zu schämen – all das sollte man verkaufen. Es lohnt sich auf jeden Fall, an einem grauen, kalten Wochenende die alten Sachen durchzusehen und dann zu uns ganz unverbindlich mal zur Bewertung zu bringen. Vielleicht kann man so ja schon das nächste Wochenende auf Mallorca in der Sonne genießen. Auch alte Golduhren sollte man verwerten. Hochwertige Markenuhren, wie zum Beispiel Rolex, Cartier, Ebel, Omega, Rado, usw. werden von uns ebenfalls gekauft, auch wenn sie nicht aus Gold sind. Gerade bei diesen hochwertigen Stücken sollte man darauf achten, dass die Uhren, zum Beispiel bei einem Erbfall, nicht zu lange ungenutzt liegen. Erstens verlieren die Uhren mit der Zeit meist an

Wert und zweitens können bei langer Liegezeit hohe Wartungskosten anfallen. Ebenfalls kaufen wir Silberartikel in jeder Form. Insbesondere Bestecke, Kannen und Schalen. Silberschmuck ist für den Verkauf meist nicht lohnend, da sich der Preis nach dem Gewicht richtet. Echtes Silber hat einen Stempel mit 800 oder 925, das kaufen wir. Artikel mit Stempel 90 oder 100 sind versilbert – die kaufen wir nicht.

■ **Und was sollten die Leute lieber nicht hergeben?**

Schmuck, den man zu Hochpreisen gekauft hat, den man gerne trägt oder mit dem persönliche Erinnerungen verknüpft sind – solche Stücke sollten ganz klar unverkäuflich bleiben.

■ **Was ist mit Münzen?**

Hier gilt das Gleiche wie beim Schmuck: Jetzt ist eine gute Zeit zum Verkauf. Wenn man alte Sammlungen hat, sollte man die zur Bewertung unverbindlich mal bei uns vorbeibringen. Der Wert einer Münze richtet sich ja nach verschiedenen Aspekten. Der Krügerrand z. B. war in den 80er-Jahren vorübergehend stolze 1000 DM wert, dann plötzlich nur noch 400 DM. Die Vergangenheit zeigt: Ein Kurs kann ganz schnell in die andere Richtung kippen. Besondere Sammlerstücke werden natürlich extra berechnet. Selbstverständlich zahlen wir dann für solche Stücke einen höheren Preis als den Metallpreis. Wir kaufen Münzsammlungen in jeder Größenordnung und machen auf Wunsch bei größeren Sammlungen auch Hausbesuche. Was man nicht verkaufen sollte, sind neue Euro-Münzen-Sammlungen. Die kann man ruhig noch aufbewahren.

■ **Woran erkenne ich die Kompetenz und Seriosität eines Goldankäufers?**

Ein Händler oder Experte sollte sich durch jahrelange und transparent dargestellte Erfahrung ausweisen und nicht durch bloße Bezeichnungen wie z. B. Gutachter oder Sachverständiger. Diese Begriffe sind in Deutschland nicht geschützt und können von fast jedermann verwendet werden. Höchste Vorsicht ist auch bei Ankaufsgesuchen von alten Nähmaschinen, Pelzmänteln, oder, die neueste Masche, alten Damenhüten geboten! Diese Anzeigen sind oft deutschlandweit organisiert – nur mit dem Ziel, insbesondere bei älteren Menschen in die Wohnung zu kommen. Das ist schon beim ersten Telefongespräch relativ leicht zu erkennen, weil meist schon im zweiten Satz nach Gold gefragt wird. Normalerweise will kein Mensch einen alten Pelz oder alte Nähmaschinen – Ziel ist ganz einfach, billig an Goldschmuck zu kommen. Hier ist höchste Vorsicht geboten, auch mit Blick auf die eigene Sicherheit!

■ **Ist es sinnvoll, mit Edelsteinen besetzten Goldschmuck zu verkaufen?**

Auch hier begutachten wir die Ware gemeinsam mit dem Kunden. Es ist durchaus möglich, dass wir die Objekte weiter veräußern



Frau Lipp beim Begutachten von Goldschmuck

können und dadurch auch zu einem höheren als dem aktuellen Goldpreis ankaufen. Die Stücke stammen oft aus dem Familienerbe oder Nachlässen mit bewegenden Geschichten und haben deshalb für die Kunden einen symbolischen Wert. Die möchten man nicht so einfach in den Schmelztiegel werfen lassen. Hier gilt unser Motto: Werte bewahren – Werte erhalten.

■ **Raten Sie zum Barverkauf von Gold oder eher zur Auktion?**

Bei Auktionen muss man vorsich-



tig sein und immer das Kleingedruckte lesen, sonst bleibt eventuell vom Auktionserlös nicht viel übrig. Denn da werden vom Verkaufspreis viele Gebühren abgezogen. Wir als kleines Geschäft haben keine hohen Kosten und können mehr vom Erlös an unsere Kunden weitergeben.

die Ecke eingelöst werden können. Diskretion ist für uns bei der gesamten Abwicklung selbstverständlich. Kommt keine Einigung über den Ankaufspreis zustande, was relativ selten vorkommt, nimmt der Kunde seine Ware wieder mit – es entstehen ihm keinerlei Kosten.

■ **In 2018 gibt es in Ihrem kleinen Unternehmen einige Änderungen. Welcher Art?**

Nach 40-jähriger Tätigkeit, möchten wir unseren Geschäftsbereich etwas umstellen. Der Schwerpunkt unseres Angebotes liegt nun beim An- und Verkauf von gebrauchtem Schmuck- und Schmelzgold. Liebhaber von Antik- und Gebrauchtgeschmuck wird in Zukunft ein umfangreicheres Angebot zur Verfügung stehen. Neuschmuck – gebrauchter Schmuck – bei uns ganz klar getrennt – auch im Schaufenster. Der Neuhrenbereich, inkl. Batteriewechsel, wird ab 2018 komplett eingestellt. Ab Frühjahr 2018 planen wir eine kleine Silbermünzenabteilung. Die für den Kunden auffälligste Änderung werden die geänderten Öffnungszeiten sein.
kabou

**Ab Januar 2018
Kern-
öffnungszeiten**

**Montag, Dienstag,
Mittwoch, Freitag
10.00 – 12.30 Uhr und
14.00 – 17.00 Uhr
Donnerstag und Samstag
geschlossen
oder nach
telefonischer Vereinbarung
Tel. 07 51 / 1 5305**



Gold – Schmuck

kaufen wir seit fast 40 Jahren in Ravensburg in der Unteren Breite Straße. In dieser Zeit haben wir tausende Ankäufe getätigt. Viele dieser Kunden pflegen teils seit Jahrzehnten Geschäftskontakt mit uns und wissen um unsere Zuverlässigkeit und Bonität. Banken, Notare, Nachlassverwalter gehören genauso zu unserem Kundenkreis wie natürliche Privatpersonen. Vom einzelnen Goldzahn über kompl. Zahnarztrestbestände, hochwertigen Goldschmuck mit oder ohne Edelsteine, Altgold, kompl. Münzsammlungen usw. kaufen wir zu hohen marktgerechten Preisen. Bei Vorlage machen wir Ihnen ein kostenloses Angebot.

M. Lipp GmbH, Ravensburg

NUR in der Untere-Breite-Straße 19 + 25

Ihre seriöse Ankaufsstelle für Gold, Schmuck, Zahngold, Dentalreste
Münzen, Silber, hochwertige Uhren usw. seit fast **40 Jahren**
Auf Wunsch separater Ankaufsraum ohne Publikumsverkehr

weitere Infos unter: www.lipp-schmuck.de

Tel. 07 51 / 1 5305

88212 Ravensburg